

le ©collectionist

Type d'offre Stage Business Développement & Sales

Localisation Paris

Prérequis

Fibre commerciale, le sens du contact et la capacité à nouer des relations facilement. Excellent niveau d'expression orale et écrite, français et anglais. Goût pour le milieu du luxe et disposition à établir une relation avec des personnes de ce secteur.

Formation souhaitée

Écoles de commerce, école hôtelière, école immobilière - BAC+4 minimum.

Qualités requises

Autonome, profil luxe, polyvalent, technophile, culture business, débrouillard, efficace, empathique.

Présentation de l'entreprise

Le Collectionist, www.lecollectionist.com, est une marque de locations saisonnières de demeures de collection couplée d'un service d'hôtellerie et de conciergerie et destinée à un Club de clients privilégiés à la recherche d'expériences uniques.

Missions du poste

- Assister l'équipe sales dans son travail au quotidien (et apprendre ce que vous n'apprendrez jamais dans une salle de classe!)
 - o Qualification de la demande et compréhension des besoins du client
 - o Définition avec l'équipe commerciale de propositions pour les différents projets de vacances
 - o Suivi administratif des ventes (contrats & back office)
 - Participer à la recherche de nouvelles propriétés pour répondre au mieux aux besoins clients dans les destinations existantes ou de nouvelles destinations
- Le Collectionist

Environnement de travail

Le Collectionist est une entreprise en pleine croissance, jeune et dynamique qui regroupe de nombreux talents. Nous aimons et construisons une marque de renom pour faire de chaque voyage une aventure unique.

Procédure de recrutement

Les candidats sélectionnés rencontreront au minimum 2 membres de l'équipe. Merci de nous envoyer un curriculum vitae ainsi qu'une lettre de motivation.